(yrityksen nimi) **Liiketoimintasuunnitelma**

|  |  |
| --- | --- |
| **Tiivistelmä** | |
| Mikä on liikeideani pähkinänkuoressa?  Millainen on yritykseni tulevaisuus? | **Idea**  **Missio**  **Visio**  **Tarkoitus** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Yrityskuvaus** | |
| Mikä tekee liikeideastani ainutlaatuisen?  Mitkä tarpeet liikeideani täyttää tai mitkä ongelmat se ratkaisee?  Miten liikeideani täyttää tarpeet tai ratkaisee ongelmat?  Miten liikeideastani tulee tuottoisa?  Miksi yrityksestäni tulee menestyksekäs? |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Kohderyhmä** | |
| Onko kyse B2C - vai B2B-liiketoiminnasta?  Missä markkinani sijaitsevat?  Kuinka suuret markkinani ovat?  Mihin markkinaosuuteen tähtään?  Onko yritykselläni globaalia potentiaalia?  Keitä ovat asiakkaani?  Millainen ostovoima asiakaskunnallani on?  Millainen on tyypillinen asiakaskokemus? |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Kilpailijat** | |
| Kuka/mikä on isoin kilpailijani markkinoilla?  Verrattuna markkinoihin, mitkä ovat minun:  Vahvuuteni  Heikkouteni  Mahdollisuuteni  Uhkani  Mikä on vahvin kilpailuetuni? | **Vahvuudet**  **Heikkoudet**  **Mahdollisuudet**  **Uhat**  **Keskeinen kilpailuetuni** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Toiminta** | |
| Miten yritykseni toimii?  Missä työpisteeni sijaitsee?  Onko minulla työntekijöitä, vai käytänkö freelancereita tai vapaaehtoisia?  Millaista tekniikkaa tai laitteita käytän?  Mistä yleiskustannukseni syntyvät?  Onko minulla alihankkijoita? |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Johtaminen** | |
| Kuka johtaa yritystäni?  Minkälainen johtamishierarkia yrityksessä on?  Keitä ovat yrityskumppanini, neuvonantajat ja/tai sijoittajat?  Keitä olen palkannut työntekijöiksi?  Auttavatko ystäväni ja perheeni minua?  Miten he auttavat minua?  Millaisia osaamisia edellä mainituissa rooleissa vaaditaan? |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Myynti ja markkinointi** | |
| Miten aion markkinoida yritystäni?  Mitä kanavia aion pääsääntöisesti käyttää?  Mikä on myynti- ja markkinointistrategiani?  Miten saavutan kohderyhmäni ja -markkinat?  Millaista kokemusta minulla on myynnistä ja markkinoinnista? |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **Rahoituksen yhteenveto** | |
| Kuinka paljon rahaa sijoitan yritykseeni itse?  Millainen on tämänhetkinen henkilökohtainen taloudellinen tilanteeni?  Mistä yritykseni rahoitus tulee – esim. lainana, ansaittuna, sijoituksina?  Ovatko liikekumppanini sijoittaneet rahallisesti yritykseeni?  Miten tuotteideni tai palveluideni hinnoittelu on rakennettu?  Miten yritykseni kulut, kustannukset ja tulot tasapainottuvat kuukausittain?  Millaista tuottoa odotan tekeväni?  Millaisia investointeja tarvitsen? |  |

TÄRKEÄÄ!

Tämä suunnitelma ei ole kiveen hakattu. Liiketoimintasuunnitelmani tulee sopeutumaan markkinoiden ja trendien jatkuviin muutoksiin.